

Como Hacerte Rico Segun Donald Trump Resumen De Los Libros De Donald Trump Y De Sus Consejos Para Hacerte Millonario Spanish Edition

It's Robert Kiyosaki's position that "It is our educational system that causes the gap between the rich and everyone else." He laid the foundation for many of his messages in the international best-seller Rich Dad Poor Dad -- the #1 Personal Finance book of all time -- and in Why the Rich Are Getting Richer, he makes his case... In this book, the reader will learn why the gap between the rich and everyone else grows wider. In this book, the reader will get an explanation of why savers are losers. In this book, the reader will find out why debt and taxes make the rich richer. In this book, the reader will learn why traditional education actually causes many highly educated people, such as Robert's poor dad, to live poorly. In this book, the reader will find out why going to school, working hard, saving money, buying a house, getting out of debt, and investing for the long term in the stock market is the worst financial advice for most people. In this book, the reader will learn the answers Robert found on his life-long search, after repeatedly asking the question, "When will we learn about money?" In this book, the reader will find out why real financial education may never be taught in schools. In this book, the reader will find out "What financially education is... really."

Este libro trata de cómo se estructuran y configuran los discursos electorales para influir en los electores respecto a su opción de voto. La perspectiva que se toma aquí es la de que los discursos políticos son fundamentalmente relatos, que poseen una estructura profunda que es narrativa y que, por lo tanto, cuentan historias. Se ofrecen modelos teóricos y analíticos y se acompañan con ejemplificaciones de un gran número de discursos tanto de la escena política española como internacional.

This book is about how we started with nothing and retired financially free in less than ten years. Find out how you can do the same. If you do not plan on working hard all of your life...this book is for you. Why not Retire Young and Retire Rich? El arribo de Donald Trump a la presidencia de EE.UU. ha roto casi todos los esquemas, por lo que el autor se aventura en indagar el sustrato de un proceso todavía sin destino conocido, una multiplicidad de signos encarnados en un personaje surrealista, irreverente y políticamente incorrecto a cargo del imperio más poderoso del mundo contemporáneo. Este libro busca designios en medio del desconcierto y construye una red interpretativa para atrapar lo desbordante. En este libro me he propuesto resumir los principales consejos e ideas que surgen de los libros de Donald Trump. Es decir, todos aquellos libros que Trump escribió para ayudar a sus lectores a mejorar económicamente. Libros tales como "El Arte de la negociación"; "La forma de triunfar"; "El toque de Midas"; "Los mejores consejos de bienes raíces que he recibido"; "Cómo hacerte rico";

"La mentalidad del billonario", entre otros. Es decir los libros donde se contienen los principios que según Trump determinan que una persona pueda hacerse rica. Me referiré a los principales principios y consejos de Trump contenidos en tales obras pero de manera orientadora, que no supe la lectura de la fuente original. Es un resumen del pensamiento de Trump acerca del éxito en la vida, y sobre todo acerca de "Cómo hacerte rico". Me gustó el tema. Estuve leyendo todas sus obras. Y quiero compartir lo que pude ir aprendiendo.

El Lazarillo de Tormes es una de las creaciones capitales de la literatura universal, obra singular y originalísima y, sin duda, la mejor de las novelas del género que ella inaugura, el picaresco. Los avatares que sufre Lázaro, divertidos y llenos de ingenio, son un magnífico pretexto para la ácida crítica de la sociedad de la época; y el tratamiento de la anécdota, presidido por un lenguaje sobrio y extraordinariamente eficaz, implica una inflexión definitiva de los usos literarios del momento. Esta edición crítica de Alberto Blecha, escrupulosa y ampliamente anotada, nos aclara cuantas dudas nos ofrece la rica y compleja prosa de la obra y nos permite disfrutar de su lectura con toda plenitud.

En Queremos que seas rico, dos exitosos empresarios, Donald Trump y Robert T. Kiyosaki, brindan consejos para todo aquel que acaba de comenzar su propia empresa y quiere triunfar. De Robert T. Kiyosaki, autor de los bestsellers: Padre Rico, Padre Pobre, el libro #1 de finanzas personales de The New York Times por más de seis años; Niño rico, niño listo, Segunda oportunidad, entre otros. Donald Trump y Robert T. Kiyosaki se unen para decirle a los emprendedores cómo ser exitosos. No es necesario tener dinero para resolver los problemas financieros, éstos sólo se solucionan con una educación financiera adecuada. Es imprescindible que las personas adquieran conciencia sobre su futuro económico y no esperen que dependa de sus gobiernos, sus empleadores o sus familias. En este libro, dos exitosos empresarios y educadores hacen mancuerna para abordar este desafío y ofrecer respuestas contundentes y claras a las preguntas que todo emprendedor se formula antes y después de iniciar una empresa: cómo volverse rico; cómo invertir para ganar; cuáles son las ventajas de los inversionistas que los ahorradores no poseen y cómo elegir el campo de inversión apropiado.

Donald Trump, promotor inmobiliario y estrella del programa de televisión, El Aprendiz, le pidió a 100 de los expertos más exitosos en el área de los bienes raíces que le dieran el mejor consejo sobre los bienes raíces que ellos habían recibido alguna vez. Las respuestas son perspicaces, prácticas y particularmente útiles para aquella persona que desee obtener ganancias en el incierto mercado actual, sea comercial o privado.

Tough-minded real estate developer and star of The Apprentice, Donald Trump asked 100 of the world's most successful real estate experts to tell him the best real estate advice they ever received. The answers are insightful, practical, and particularly helpful for anyone wanting to profit from the current uncertain real estate market, whether commercial or private.

Why cutting up your credit cards won't make you rich A popular TV personality often says, "Take out your credit cards and cut them into pieces." While that is sound advice for people who are not financially responsible, it is inadequate advice for anyone who wants to become rich or financially free. In other words, just cutting up your credit cards will not make you rich. What does make you rich is financial education...unfortunately a type of education we do not receive in school. If a person has a solid financial education, they would know that there are two kinds of debt...good debt and bad debt. A person with a sound financial education would know how to use good debt to make them richer faster...much faster than a person who only saves money and has no debt. Rich Dad's Guide to Becoming Rich * Are you in credit card debt? * Is job security dead? * Is your financial security threatened? * Is a high-paying job the answer? * Is your money working for you? * Do you have good debt or bad debt? We all need more financial education. We need to know how to have our money work hard for us so we don't have to spend our lives working for money. That is why we need more sophisticated financial education...not oversimplified and childish financial tips such as cut up your credit cards or save more money. If you are ready to increase your financial education and enjoy your credit cards, then this book is for you.

La pobreza no es un problema físico sino mental. Este libro te dará las herramientas necesarias para lograr tus propósitos en el menor tiempo posible, cualesquiera que sean, porque la información que brinda es parte esencial de la ecuación de la riqueza y el éxito. Esta es la increíble historia basada en la vida de Jürgen Klaric, quien desde que tenía 10 años mostró un gran interés por ser emprendedor. Cuando advirtió que la mayoría de los millonarios eran emprendedores, tomó la resolución de que él seguiría el mismo camino. Pronto comprendió que era una travesía llena de obstáculos, aunque también de lecciones y aprendizajes. Durante su carrera como uno de los más reconocidos publicistas de Latinoamérica se dio cuenta de que aunque facturaba grandes cantidades de dinero no lo retenía. Descubrió que a pesar de su éxito continuaba siendo una mente pobre, por lo que transformarla se convirtió en su reto diario. Este reto lo llevó a comprender la razón de por qué él y miles de latinos coinciden con el mismo sentimiento y las mismas creencias. Aprendiendo la manera de pensar de varios millonarios, apoyándose en terapias y construyendo su propia autoterapia, Jürgen descubrió la fórmula perfecta para transformar esa mente pobre y convertirse no sólo en un verdadero millonario, sino también en una persona próspera.

First he made five billion dollars. Then he made The Apprentice. Now The Donald shows you how to make a fortune, Trump style. HOW TO GET RICH Real estate titan, bestselling author, and TV impresario Donald J. Trump reveals the secrets of his success in this candid and unprecedented book of business wisdom and advice. Over the years, everyone has urged Trump to write on this subject, but it wasn't until NBC and executive producer Mark Burnett asked him

to star in *The Apprentice* that he realized just how hungry people are to learn how great personal wealth is created and first-class businesses are run. Thousands applied to be Trump's apprentice, and millions have been watching the program, making it the highest rated debut of the season. In *Trump: How To Get Rich*, Trump tells all—about the lessons learned from *The Apprentice*, his real estate empire, his position as head of the 20,000-member Trump Organization, and his most important role, as a father who has successfully taught his children the value of money and hard work. With his characteristic brass and smarts, Trump offers insights on how to

- invest wisely
- impress the boss and get a raise
- manage a business efficiently
- hire, motivate, and fire employees
- negotiate anything
- maintain the quality of your brand
- think big and live large

Plus, The Donald tells all on the art of the hair! With his luxury buildings, award-winning golf courses, high-stakes casinos, and glamorous beauty pageants, Donald J. Trump is one of a kind in American business. Every day, he lives the American dream. Now he shows you how it's done, in this rollicking, inspirational, and illuminating behind-the-scenes story of invaluable lessons and rich rewards.

The idea of "The Green Book" is to give the Motorist and Tourist a Guide not only of the Hotels and Tourist Homes in all of the large cities, but other classifications that will be found useful wherever he may be. Also facts and information that the Negro Motorist can use and depend upon. There are thousands of places that the public doesn't know about and aren't listed. Perhaps you know of some? If so send in their names and addresses and the kind of business, so that we might pass it along to the rest of your fellow Motorists. You will find it handy on your travels, whether at home or in some other state, and is up to date. Each year we are compiling new lists as some of these places move, or go out of business and new business places are started giving added employment to members of our race.

Patrick Martin Ashbridge, un abogado que se ha ganado la confianza de la clase acomodada de Tumacacori, en la frontera de Estados Unidos con México, recibe la inesperada visita de su hermano menor Donald, prófugo que cumplía condena por un intento de asesinato, hombre débil, irresponsable y, sin embargo, dotado de un extraño poder de persuasión. La llegada del fugitivo, que confía en cruzar la frontera aprovechando la crecida del río Bravo con las inmisericordes tempestades de la estación de lluvias, alterará la tranquilidad de la pequeña comunidad de rancheros y enfrentará a los dos hermanos, que se debatirán entre el amor y el odio, el rencor y la culpa. En este paisaje tan inexorable como el destino, cuya realidad social e histórica sigue invariable, Simenon urde uno de sus más notables romans durs, el primero de su etapa americana, donde recrea una compleja trama familiar de resonancias bíblicas, freudianas y, por qué no, autobiográficas.

La historia de superhéroes contada por el legendario guionista de cómics Grant Morrison. No hace ni un siglo que viven entre nosotros. Se puede documentar su aparición: en 1938, cuando llegó a los kioscos el primer número de *Action Comics*, con

las aventuras de un periodista miope y tímido, que bajo la camisa blanca llevaba una malla con la letra S. En pocos años, los cielos del mundo imaginario estaban llenos de mutantes, aliens y vigilantes: Batman, el capitán Marvel, Iron Man o los X-Men siguieron la estela de Superman para salvar al mundo, patrullar las ciudades derrotando a los malvados, y sobre todo nutrir los sueños de varias generaciones. Son los superhéroes. Pero antes de ser héroes, son una idea. Y sobre eso habla esta historia. Grant Morrison es uno de los mejores innovadores del cómic. Su larga lista de créditos incluye: 'Batman:Arkham Asylum', 'JLA', 'Seven Soldiers', 'Animal Man', 'Doom Patrol', 'The Invisibles' and 'The Filth'. He is currently writing 'Batman' and 'All-Star Superman'.

Hay una carretera oculta que conduce a la riqueza y la libertad financiera, un atajo que puede recorrerse a una velocidad deslumbrante. Jubilarte cuatro décadas antes de lo habitual y llevar una vida que la mayoría no puede permitirse, es posible. Sin embargo, nos han inculcado el dogma de "hazte rico poco a poco", un plan asfixiante con una ligera posibilidad de obtener riquezas en nuestra vejez: "Ve a la universidad, saca buenas notas, gradúate, consigue un buen trabajo, ahorra, invierte, contrata un plan de pensiones... Entonces, algún día, cuando tengas sesenta y cinco años, serás rico". ¡No permitas que tu plan financiero consista en tener esperanzas y rezar! Cambia de carril; ve por la vía rápida y haz realidad tus sueños. M. J. de Marco amasó su primer millón a los treinta y un años y, en este libro traducido a más de quince idiomas y con más de 500.000 copias vendidas, te enseña todo lo que sabe. Por qué la "vía lenta" no te hará rico nunca. ¡Obtén unos ingresos millonarios siguiendo los 5 mandamientos de la riqueza! Aborda la pobreza como si se tratara de una enfermedad, ¡combate la causa, no los síntomas, y todo cambiará para ti! Por qué los mensajes de los gurús del tipo "haz lo que amas" o "sigue tu pasión" no suelen ser buenas recomendaciones para enriquecerse. ¡Y unas 250 indicaciones para salir de la pobreza y acelerar hacia la riqueza!

Los muertos sin reposo

Although we have been successful in our careers, they have not turned out quite as we expected. We both have changed positions several times-for all the right reasons-but there are no pension plans vesting on our behalf. Our retirement funds are growing only through our individual contributions. Michael and I have a wonderful marriage with three great children. As I write this, two are in college and one is just beginning high school. We have spent a fortune making sure our children have received the best education available. One day in 1996, one of my children came home disillusioned with school. He was bored and tired of studying. "Why should I put time into studying subjects I will never use in real life?" he protested. Without thinking, I responded, "Because if you don't get good grades, you won't get into college." "Regardless of whether I go to college," he replied, "I'm going to be rich."

Adaptadas siempre a los tiempos, las historias de superhéroes y supervillanos nos hablan de democracia, capitalismo, ecología, feminismo, racismo o nuevas tecnologías. Gracias al alcance universal de sus historias, los superhéroes son figuras de gran utilidad para quienes quieren proyectar valores y discursos concretos sobre la sociedad, o incluso dirigir su conducta. De ahí que sus mensajes no sean tan inocuos como tal vez creamos, y también la pertinencia de entender y analizar lo que nos cuentan. En este libro, Julio Embid alterna el análisis político y sociológico con

anécdotas curiosas de la industria cultural estadounidense para mostrarnos que Supermán tiene más en común con Rocky Balboa y otros iconos ideológicos de lo que parece.

In this revelatory, authoritative portrait of Donald J. Trump and the toxic family that made him, Mary L. Trump, a trained clinical psychologist and Donald's only niece, shines a bright light on the dark history of their family in order to explain how her uncle became the man who now threatens the world's health, economic security, and social fabric. Mary Trump spent much of her childhood in her grandparents' large, imposing house in the heart of Queens, New York, where Donald and his four siblings grew up. She describes a nightmare of traumas, destructive relationships, and a tragic combination of neglect and abuse. She explains how specific events and general family patterns created the damaged man who currently occupies the Oval Office, including the strange and harmful relationship between Fred Trump and his two oldest sons, Fred Jr. and Donald. A firsthand witness to countless holiday meals and interactions, Mary brings an incisive wit and unexpected humor to sometimes grim, often confounding family events. She recounts in unsparing detail everything from her uncle Donald's place in the family spotlight and Ivana's penchant for regifting to her grandmother's frequent injuries and illnesses and the appalling way Donald, Fred Trump's favorite son, dismissed and derided him when he began to succumb to Alzheimer's. Numerous pundits, armchair psychologists, and journalists have sought to parse Donald J. Trump's lethal flaws. Mary L. Trump has the education, insight, and intimate familiarity needed to reveal what makes Donald, and the rest of her clan, tick. She alone can recount this fascinating, unnerving saga, not just because of her insider's perspective but also because she is the only Trump willing to tell the truth about one of the world's most powerful and dysfunctional families.

Este libro está organizado en 7 capítulos y un CD-ROM anexo que despliegan los matices temáticos de la negociación como arte y como técnica. - En el primer capítulo de este libro se desarrollan los conceptos teóricos plasmados en el M.C.N. (Modelo Conceptual de la Negociación desarrollado por el autor). - El segundo y el tercer capítulo hacen referencia a la Estrategia y la Táctica como elementos esenciales de la negociación. Estos dos elementos, marcan la diferencia entre el éxito y el fracaso de una negociación.- El capítulo cuarto hace referencia a la manera como se debe planificar y desarrollar una negociación. - El capítulo quinto muestra como son los perfiles negociadores de las personas de acuerdo con su país de origen. - En el sexto capítulo se presentan las biografías de algunos de los negociadores más reconocidos a nivel mundial, y los consejos que ellos nos brindan a través de sus experiencias. - Finalmente, en el séptimo, capítulo se presentan algunos juegos didácticos que nos enseñan a ser mejores negociadores.

El libro del Dr. Brian Bailey es un manual práctico para todos los que aspiran a ser maestros de Su Palabra. Este contiene instrucciones específicas concernientes a los siguientes aspectos esenciales de la enseñanza, las cuales, si son seguidas cuidadosamente, proveerán un sólido fundamento para los maestros de escuela dominical, así como para aquellos que tienen de Dios, el don ministerial para ser Maestros de Justicia: La vida del maestro La preparación del maestro La preparación del maestro Colocando un fundamento firme

Siguiendo hacia la perfección Métodos de enseñanza – I.R.A. Cómo preparar y presentar las lecciones Galardones para un buen maestro

¡Cambia tu mentalidad de dinero y tu vida con pensamiento positivo para que los ricos hagan que el dinero te atraiga ahora! ¡Logre su vida con absoluta libertad financiera! ¡Descubrirás cómo hacerte rico de forma rápida y segura! Hay muchas razones que llevan a las personas a no ser ricas. Trate de pensar en sí mismo y encontrar qué factor que le afecta y luego empezar a hacer un cambio. El primer factor que puede explicar por qué la mayoría de la gente no es rica es la creencia equivocada sobre la riqueza y la colusión cree entre las creencias negativas y positivas. Básicamente, el cerebro del ser humano siempre trata de encontrar placer y evitar sufrir. Si algo está relacionado con dificultades, tenderemos a evitarlo. De la otra manera, si algo tiene una fuerte relación con el placer, nos acercaremos a ella. Si algo está asociado al placer y las dificultades, nuestro cerebro estará confundido o neutral. Cree que es como un imán. Si la creencia positiva se confunde con las negativas, ya no hay "polar positivo" o "polar negativo". Nuestras mentes serán neutrales o confundirán como metal regular. Cuando estemos seguros de que "ser rico" es positivo, mientras que "ser pobre" es negativo, el polo será mucho más claro, por lo que nos convertiremos en un "imán". De hecho, la mayoría de la gente nunca estableció su creencia conscientemente desde el nacimiento hasta la muerte. Si no estableces nuestras propias creencias conscientes de la necesidad de ser ricos, sin darnos cuenta nos dejaremos llevar por palabras como "El dinero es la raíz de todas las malas habidas". En los resultados, inconscientemente no queremos ser ricos porque no queremos ser malvados.

Una visión poliédrica del actual presidente de los Estados Unidos, un personaje inclasificable, amamantado con mil ideas pero con una sola ideología: el «trumpismo», una mezcla de improvisación, vacuidad, populismo y post verdad. Ramon Rovira construye en Yo, Trump una crónica implacable del presidente de Estados Unidos desde diferentes ángulos de su figura: Primeramente aborda las causas que culminaron con la victoria del magnate de Nueva York y la derrota de la gran favorita Hillary Clinton. El manejo de las redes sociales y sobre todo su falta de pudor en la difusión de rumores y noticias falsas, que cristalizaron en el fenómeno de la post verdad. Relata también la biografía de los Trump desde su llegada a Estados Unidos hasta nuestros días. Su vertiginoso ascenso desde los burdeles de la fiebre del oro hasta los rutilantes rascacielos de la burbuja inmobiliaria. Y finalmente apunta los criterios fundamentales de la nueva administración norteamericana, una política comercial proteccionista, nuevos aliados, control de la inmigración, menos servicios públicos y un largo etcétera.

In Never Give Up, Donald Trump tells the dramatic stories of his biggest challenges, lowest moments, and worst mistakes—and how he uses tenacity and creativity to turn defeat into victory. Each chapter includes an inspiring story from Trump's career and concludes with expert commentary and coaching from

adversity researcher and author Paul Stoltz. Inspirational and intelligent, *Never Give Up* will help you deal with your own personal challenges, failures, and weaknesses.

En *El toque de Midas* los exitosos Donald Trump y Robert T. Kiyosaki, explican cómo es que los empresarios pueden volverse ricos y a la vez ayudar en la generación de empleos. De los autores de *Queremos que seas rico*, Donald Trump y Robert T. Kiyosaki. Por qué algunos empresarios se hacen ricos. Pero la mayoría no. En un mundo de alto desempleo, con una economía que necesita nuevas plazas de trabajo para recuperarse, ¿quién no quiere una solución, algo que acelere la recuperación? Muchos recurren al gobierno pero, es obvio que no tiene la capacidad de crear empleos reales. Es un secreto a voces que sólo hay un grupo que puede recuperar la prosperidad del mundo: los empresarios; particularmente aquellos con el Toque de Midas. Los empresarios que crean el mayor número de empleos, que brindan mayor prosperidad a un mayor número de gente, son los que más ganan. Son empresarios con el Toque de Midas. La relación actual de Estados Unidos con nuestro país afecta a los mexicanos y ha logrado abarcar a todos los países del mundo, ya sea de manera directa mediante declaraciones de muros fantasma o a través de los comentarios racistas y las amenazas constantes que han circulado por las redes sociales. Lo interesante en este libro es que la autora no sólo hace un relato de las barbaridades del presidente Trump sino cómo contrasta cada una de sus acciones con aspectos de su pasado. En este sentido, nos habla sobre su origen que pareciera no tener importancia pero en realidad es la base de muchas de las posturas que ha tomado Trump en su gobierno; así como de los odios que ha generado contra las caravanas de América Central o contra los ciudadanos de otros países que ya están establecidos en Estados Unidos. De igual forma, resultan irónicos el hecho particular de que su madre formara parte de un hospital dedicado a ayudar a mujeres, migrantes entre ellas, o la realidad de que el origen de su fortuna se generara alquilando viviendas en un barrio multicultural en Nueva York. Muro de ira y humo. El presente de la relación México-Estados Unidos no intenta hablar sobre los temas que son ya conocidos sobre Trump ni de sus políticas actuales contra todo el mundo sino que indaga más a fondo, profundiza en el origen mismo de Estados Unidos que fue gracias a la migración y a la mezcla de culturas y de personas que lo constituyeron en lo que actualmente es; trata sobre los problemas que ha ignorado por seguir en sus constantes amenazas e instigaciones contra quien lo contradiga o lo confronte; expone lo preocupante que es seguir aguantando a la personificación del odio que genera terror y conflictos sin dejar de construir su propio muro mediante palabras e ira.

"Titinger parte de una foto fija -una teoría-, la clava contra una pared y, a través de un paciente trabajo de reportero, despelleja esa foto capa tras capa hasta dejarla en los huesos. Y luego vuelve a montarla. A su manera." Leila Guerriero *No quiero salir de casa. Crónicas de viaje. Y otros viajes*, es una aproximación al

arte de irse y retornar. Cada texto implica no solo un desplazamiento geográfico, sino también un recorrido emocional que el autor construye con historias delirantes, datos precisos y personajes de alguna forma notables. Es en la trashumancia donde encontramos la génesis de esta escritura, en el tránsito y la exploración de paisajes disímiles, como el desierto del Sahara, la ciudad de Seattle o el ignoto trópico de Surinam. Hay un segundo traslado en estos textos, y es el abordaje de la topografía íntima de individuos excepcionales cuyas historias bordean la ficción. En cada persona retratada, como en cada lugar visitado, Titinger descubre verdades ocultas, cosmovisiones fragmentadas, mitos que se desdibujan y más de una paradoja. Al mismo tiempo, hay un tercer movimiento: una revisitada a la identidad de los peruanos. las vidas de Kina Malpartida, Sixto Paz o Maju Mantilla; la misteriosa muerte de una manada de camellos en la ciudad de Ica; el discutido origen del pisco y del cebiche; la historia de éxito de Inca Kola; las violentas batallas rituales de Tocto, en Cusco; entre otras historias, dan pistas de la idiosincracia nacional, así como de sus traumas y complejos, y de sus sueños y esperanzas.

GANADOR DEL PREMIO PULITZER Cubriendo el largo recorrido de la carrera de Donald Trump, Johnston cuenta la fascinante e hilarante historia de cómo un chico de una tranquila zona de Queens (Nueva York) se convertiría en una completamente nueva y compleja especie de figura pública. Trump es un hombre de gran inteligencia mediática, espíritu emprendedor y poder político. Sin embargo, su carrera ha estado plagada de innumerables problemas legales y una enorme controversia en torno a su persona y sus actividades financieras. Desde los orígenes de la fortuna inmobiliaria de su familia, hasta su propio imperio de negocios demasiado grande como para fracasar; desde su educación y carrera temprana, hasta el torbellino de su candidatura presidencial, el libro proporciona la imagen más completa del extraordinario ascenso de Trump. La influencia masiva de Trump es innegable, y figuras tan diversas como Woody Guthrie (quien escribió una canción mordaz sobre el padre de Trump) y el fiscal Roy Cohn (más conocido por su actuación durante el Temor Rojo), jefes de la mafia, estrellas del deporte, así como el votante medio estadounidense, han sido arrastrados a su órbita. David Cay Johnston, que ha seguido a Trump más de cerca que cualquier otro periodista, nos da una mirada más profunda sobre el hombre que ya es presidente, partiendo de décadas de entrevistas, registros financieros, documentos judiciales y declaraciones públicas.

Donald Trump es un magnate del negocio inmobiliario que ya consiguió un gran éxito editorial con su anterior libro Trump: El arte de la negociación. Ahora regresa con una serie de consejos prácticos sobre cómo hacerse rico, algo de lo que él sabe mucho, pues no sólo consiguió hacer una fortuna sino que, después de un divorcio que lo dejó en la ruina, consiguió rehacerla. En esta obra, Donald Trump nos da las claves para saber cómo debemos invertir, impresionar al jefe y conseguir un aumento, dirigir un negocio de forma eficiente, negociar cualquier tipo de cosa y de qué manera pensar y vivir a lo grande. Con un estilo directo e irónico, Trump descubre todos los secretos del mundo de los negocios.

De la mano de un reputado especialista, analiza el texto de forma detallada, deteniéndose a considerar el sentido general y todos sus detalles y exegéticos. Forma parte del New International Commentary of the N.T., considerado en el mundo anglófono como lo más serio y recomendable.

Para acceder al conocimiento, que es una forma de poder, no podemos seguir suscribiendo con la vista y la lengua vendadas, los rituales de iniciación con que las sacerdotisas de la

“espiritualidad” protegen y legitimizan sus derechos, exclusivos, a pensar y a opinar. De esta manera, aún cuando se trata de denunciar las falacias vigentes, los investigadores tienden a reproducir en su propio lenguaje la misma dominación que ellos desean destruir. Este miedo a la locura de las palabras, al futuro como imaginación, al contacto permanente con el lector, este temor a hacer el ridículo y perder su “prestigio” al aparecer desnudo frente a su particular reducto público, traduce su aversión a la vida y, en definitiva, a la realidad total.

[Copyright: 1fa8456e21ed21ec779f376ece691c66](https://www.pdfdrive.com/bookmark-file-pdf-como-hacerte-rico-segun-donald-trump-resumen-de-los-libros-de-donald-trump-y-de-sus-consejos-para-hacerte-millonario-spanish-edition.html)